

1. A partir de votre travail précédent sur l'évaluation des documents, construisez votre argumentation. Le nombre d'arguments fourni est laissé à votre appréciation mais chaque argument doit être basé sur au moins un document.
2. Votre discours suivra le modèle AFFIRMATION – PREUVE - EXPLICATION-CONCLUSION.

<p><b>L'affirmation</b></p>	<p>Une affirmation exprime votre position sur le sujet que vous avez choisi d'aborder.</p>	<p><u>Une bonne affirmation doit être simple mais pas simpliste.</u> Votre affirmation doit être aisément compréhensible sans être trop évidente: pourquoi se donner la peine de prouver un point avec lequel personne ne pourrait être en désaccord ?</p> <p><u>Une bonne revendication est engageante.</u> Tenez compte de la durée d'attention de votre auditoire en privilégiant une déclaration qui met en évidence une idée originale.</p> <p><u>Une bonne affirmation n'est pas trop vague.</u> S'attaquer à d'énormes problèmes dans leur ensemble ne conduit qu'à des généralisations et à de vagues affirmations.</p> <p><u>Une bonne revendication est logique :</u> elle ressort d'un examen raisonnable de la preuve. (Remarque : cela ne signifie pas que les preuves n'ont qu'une seule interprétation logique. Les gens raisonnables sont souvent en désaccord.)</p> <p>Une bonne revendication est discutable : les allégations qui sont purement factuelles et les allégations sans possibilité de vérification ne sont que des opinions.</p>
<p><b>La preuve</b></p>	<p>La preuve vient corroborer, soutenir, confirmer votre affirmation. Tel un avocat face à un jury, vous devez impérativement prouver votre affirmation avec des faits, au risque de ne proposer qu'une simple opinion.</p>	<p>Faits ou des statistiques : données objectivement déterminées sur votre sujet (l'objectivité ici peut être sujet à débat).</p> <p>Opinion d'expert : les documents fournis font état d'opinions savantes que vous devez citer fréquemment, à la fois pour étayer votre argument et pour être en désaccord.</p> <p>Les auteurs doivent être précisément cités dans votre discours argumenté</p>
<p><b>L'explication</b></p>	<p>L'explication interprète la preuve et démontre de quelle façon elle appuie votre affirmation.</p> <p>En d'autres termes, elle détaille en quoi votre document prouve votre affirmation.</p>	<p>Une bonne explication consiste en une interprétation raisonnable des faits ou des opinions d'expert.</p> <p>Dès une bonne justification ne supposera pas plus que ce que la preuve apporte : évitez donc les surinterprétations qui peuvent décrédibiliser votre propos.</p> <p>Une bonne justification doit être ouverte à la possibilité de répondre à une contre-argumentation.</p>
<p><b>La conclusion</b></p>	<p>Elle clôt votre discours argumenté en reprenant l'affirmation initiale.</p> <p>N'oubliez pas de remercier votre auditoire à la fin de votre discours !</p>	<p>Une bonne conclusion ne résume pas vos propos mais doit confirmer votre affirmation, après un discours argumenté.</p> <p>Une bonne conclusion doit être claire : évitez de reformuler votre discours argumenté : votre conclusion doit aller droit au but.</p> <p>Une bonne conclusion doit être clamée de façon convaincante, avec suffisamment d'emphase pour capter l'attention de votre auditoire</p>

